

MRPBROKER

Michele Rinaldi e Partners Broker



MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker

**Milano,
Corso Magenta 10**

La Società

MRPBroker è una Società di capitali che svolge l'attività di brokeraggio assicurativo.

La Società ha **3 principali target commerciali**:

Attività corporate

ovvero l'ottimizzazione dei rischi dei clienti "Aziende"

Private Insurance

ovvero l'offerta di prodotti assicurativi a clienti "Private" e "HNWA" (*Hig Net Worth Individuals*)

B2B

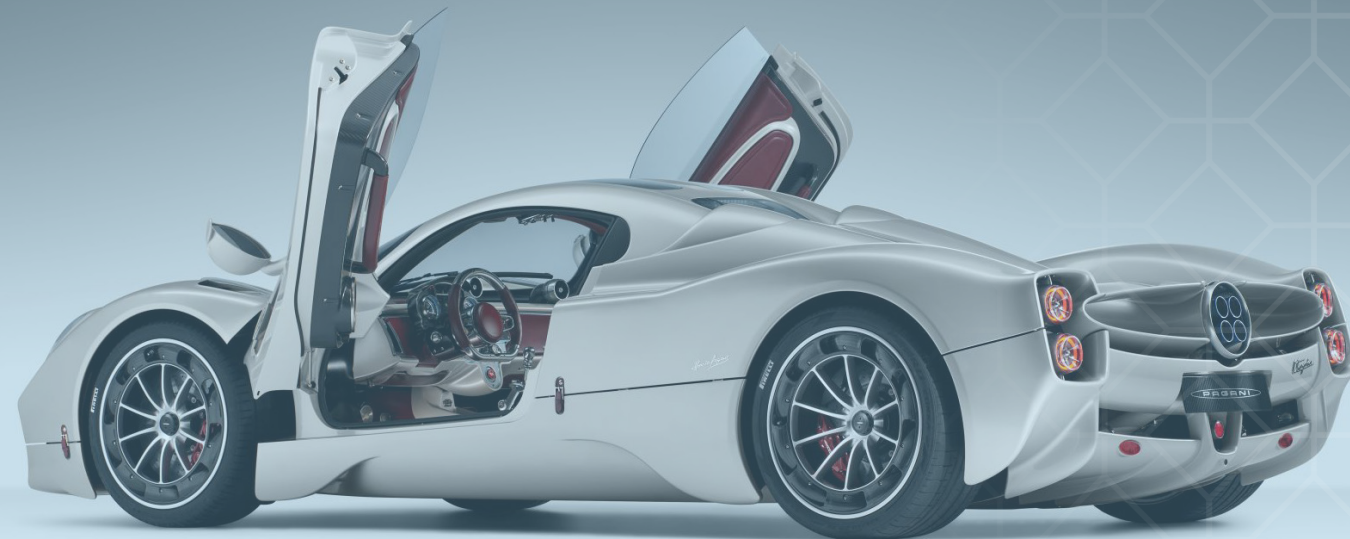
ovvero l'attivazione di reti di vendita, bancarie, Public Utilities o di altra natura nell'offerta di prodotti assicurativi alla propria clientela

La Società **si avvale di importanti partnership**, nazionali ed internazionali e della collaborazione con le principali Compagnie del mercato mettendo a fattor comune competenze, strutture e prossimità territoriale.



La Società

MRPBroker è stata costituita nel 2020 per offrire al Gruppo automobilistico Pagani, primario operatore internazionale nel settore delle Hypercar, un presidio dedicato per la gestione dei rischi assicurativi "Corporate" considerate le peculiarità del Gruppo e le competenze specifiche di MRPBroker.



Con il tempo l'attività si è estesa ad ulteriori, selezionati, clienti in ciascuno dei tre settori nei quali la Società opera mantenendo sempre un servizio dedicato e altamente personalizzato, in un'ottica "captive".

La Società

Il Socio fondatore della Società è **Michele Rinaldi**, iscritto nella Sezione B (Broker) del Registro Unico degli Intermediari Assicurativi presso l'Ivass al n B000053487 il 22 Luglio 2020 e all'albo unico degli Intermediari Assicurativi al n B000666742 il 16 ottobre 2020.

Sposato e padre di 5 figli, Michele Rinaldi, **opera da oltre 35 anni nel settore assicurativo.**



Laureato alla Bocconi e con una esperienza all'attivo presso i Lloyd's di Londra.

Imprenditore, fondatore e Socio con 1/3 delle quote del Gruppo Assicurativo Rifin, Gruppo tramite il quale ha ideato e dato vita nel 1990 alla Compagnia di **Assicurazioni Global Assistance** (condotta fino al 2009) e nel 1999, insieme al Credito Valtellinese, all'Agenzia di bancassicurazione **Global Assicurazioni** (condotta fino al 2020).

Componente del Comitato di Governance del **Gruppo Creval** dal 2010 al 2014. Nella sua attività imprenditoriale e professionale il Dottor Michele Rinaldi è stato anche Agente di diversi Gruppi Assicurativi quali **Generali, Allianz, Axa, Aviva, Zurich, Cattolica** e molti altri e ha seguito direttamente clienti di prim'ordine quali **Aviva, Esselunga, Touring Club Italiano, SIAE, Iren, Credito Valtellinese, Deutsche Bank, Gruppo Automobilistico Pagani**, oltre a numerosi Manager di spicco nonchè Holding e Società appartenenti a primari gruppi imprenditoriali, nazionali ed internazionali.

MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker

**I nostri servizi
Assicurativi**

Il mondo Corporate

Per i nostri clienti **Corporate** ci occupiamo di:

1. RISK ASSESSMENT, ovvero affiancamento del risk management delle Aziende Clienti nella valutazione dei rischi Aziendali e nelle conseguenti necessità di copertura.

2. VALUTAZIONE DELLE COPERTURE IN ESSERE a fronte del Risk Assessment e delle loro necessità di integrazione /modifica/sostituzione.

3. OTTIMIZZAZIONE delle coperture assicurative sia sotto il profilo dei contenuti che dei premi.

4. LOSS PREVENTION ovvero individuazione delle principali aree di rischio aziendali e delle conseguenti attività per la mitigazione dei rischi in collaborazione con le aree tecniche delle principali Compagnie Assicurative.

5. GESTIONE DEI SINISTRI

Di seguito un **elenco sintetico delle principali coperture** che MRPBroker è in grado di fornire alle Aziende Clienti sia in Italia che all'estero:





PROPERTY

- Danni Diretti
- Danni indiretti
- Garanzia furto
- Mostre e arte

FINANCIAL LINES & INSTITUTIONS

- D&O
- Cyber Risk
- Credito e
- Cauzione
- BBB per le Banche

COPERTURE AUTO

- RCA
- ARD (*Incendio furto*)
- Kasko
- Assistenze e Difesa Legale
- Infortuni conducente
- Libri matricola
- Rischio Statico

CASUALTY

- RC Generale
- RC Dipendenti e collaboratori
- RC Prodotti e Recall
- RC Ambientale
- RC Professionale
- RC Datoriale
- RC Amministratori

AFFINITY

- Ogni convenzione per i Quadri e i Dirigenti delle Aziende clienti (*tipicamente Infortuni, Malattia, TCM, Long Term Care etc*)

ULTERIORI COPERTURE

- Trasporti - Merci, Veicoli
- Polizze CAR, Decennale Postuma, Rimpiazzo e posa in opera
- Coperture Assistenza e Viaggi
- Coperture di Tutela Giudiziaria
- Polizze TFR e TFM

Private Insurance

Anche in questo ambito, come per il Corporate, la Società nasce con un **bagaglio di esperienza consolidato**.

La Società è in grado di fornire ai clienti "Private" e "HNWI" (Hig Net Worth Individuals) i migliori prodotti di investimento con il massimo contenimento del rischio mercato, associati a tutti i benefici delle polizze vita.

Fra i principali benefici delle polizze vita investimento si ricordano i seguenti:

ESENZIONE DAL BOLLO dello 0,2% annuale che grava sulle altre forme di investimento.

BENEFICIO FISCALE in quanto le plusvalenze non sono tassate al 26% bensì mediamente al 19%.

ESENZIONE dalla tassa di successione.

LIBERA designazione e modifica in ogni momento del beneficiario.

IMPIGNORABILITÀ ed **INSEQUESTRABILITÀ**.

STABILITÀ dei rendimenti in quanto le Gestioni Separate valorizzano gli investimenti al costo storico e non al valore di mercato.

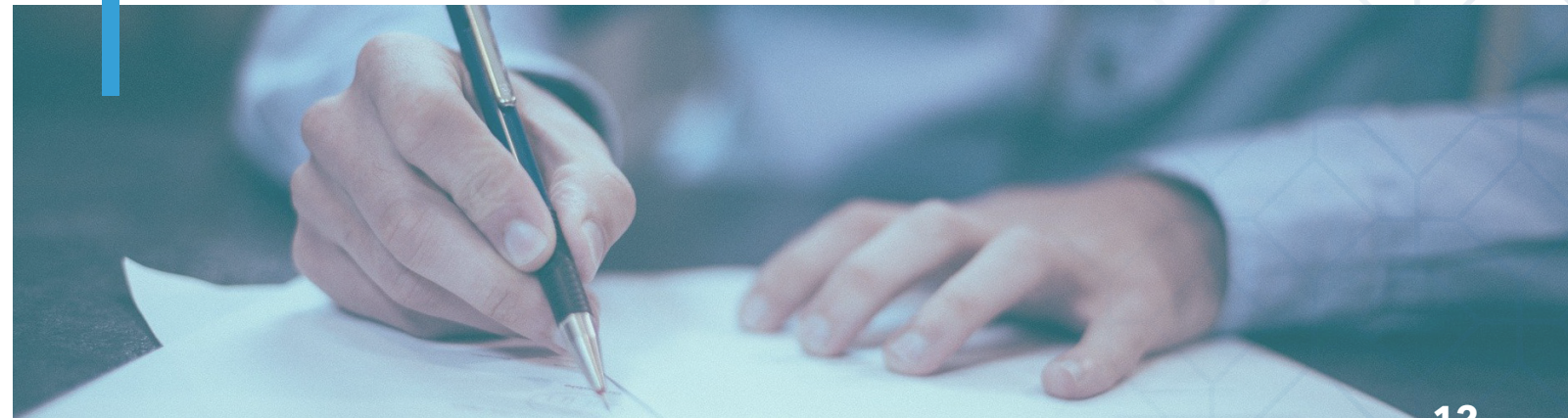
DOPPIA GARANZIA
(*titoli sovrani e compagnia*).

La Società è in grado di offrire qualunque tipologia di prodotto ovvero:

- Pure gestioni separate (*Ramo I*)
- Unit linked (*Ramo III*) con Fondi Assicurativi Interni, con Fondi Esterni (*tra cui ETF*) nonché con Fondi Dedicati
- Misti (*ramo I + ramo III*)
- Di capitalizzazione (*ramo V*)
- Di "diritto Lussemburghese"
- Prodotti interamente personalizzati sui patrimoni dei Clienti

Il tutto **in collaborazione con primarie Compagnie, nazionali, internazionali**.

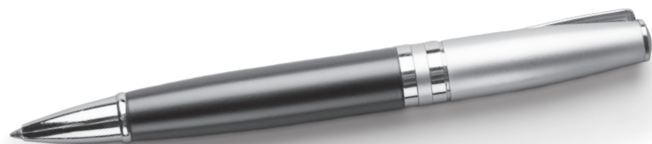
I prodotti si caratterizzano per gli elevati rendimenti in rapporto al profilo di rischio.



Bancassicurazione e B2B

Grazie ad esperienze pluri decennali, la Società è in grado di collaborare con qualunque potenziale Azienda Rete, ovvero con Aziende dotate di un'ampia base di clientela, dal settore bancario alle utilities, ad Aziende appartenenti ad ulteriori mercati, che siano interessate ad offrire coperture assicurative alla propria clientela, **fornendo un modello "dedicato", anche "chiavi in mano"** che spazia

dai rapporti con le compagnie, alla selezione dei prodotti, al presidio informatico, alla intermediazione e gestione dei prodotti selezionati tramite call center e back office dedicati, alla consulenza assicurativa fino alla gestione della compliance e della formazione.



Sintetica elencazione delle principali coperture che la Società è in grado di fornire alle banche e alle altre "Aziende Rete" per i propri rischi (coperture "Corporate") e in favore dei rispettivi clienti:

RISCHI INTERNI

Qualunque polizza "corporate" a copertura dei rischi bancari (incluse le coperture "BBB") e di qualunque altra "Azienda rete"

DANNI NON AUTO E AUTO

Polizze abitazione, infortuni, malattia, prodotti abbinati ai finanziamenti, RC capofamiglia, prodotti multi rischio, assistenza, difesa legale, viaggi, Polizze RC Auto, Polizze CVT, coperture accessorie all'Auto.

POLIZZE VITA

Polizze temporanee caso morte e polizze di investimento (ramo I Gestioni Separate, ramo III unit linked, miste, ramo V o di capitalizzazione, a premi unici e a premi ricorrenti).

PRODOTTI PENSIONISTICI

Prodotti di previdenza integrativa ancorati a Gestioni Separate e/o a linee di investimento Unit linked.



A low-angle, upward-looking photograph of a classical building's interior courtyard. The architecture features ornate facades with arched windows and decorative moldings. The sky is a clear, bright blue. The image is framed by a thin white border.

MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker

Partnerships

Partnerships

MRPBroker opera con un modello distributivo innovativo basato soprattutto sulle "Partnerships" con altri intermediari assicurativi (ai sensi dell'Art 22 Comma 10 D.L. 18 Ottobre 2012 n. 179).

Ciascun intermediario mantiene la propria Legal entity mettendo a fattor comune esperienza, strutture, service e presidi territoriali, per i clienti di MRPBroker.

Su questo presupposto strategico MRPBroker ha dato vita ad un esteso "network" di primarie e consolidate alleanze in ogni area nella quale opera e in tutto il mondo.

MRPBroker opera solo sulla base di mandati in esclusiva.



A low-angle, upward-looking shot of a classical building's interior courtyard. The architecture features ornate facades with multiple windows and decorative moldings. The sky is a clear, bright blue. The image has a semi-transparent dark blue overlay.

MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker

**Attività nel
sociale**

Attività nel sociale

La Società prevede la **destinazione statutaria di parte degli utili al terzo settore**



MR&PBroker **intende inoltre favorire lo smart working e l'operatività digitalizzata** per conciliare il più possibile lo sviluppo dell'attività con le esigenze familiari di chi fornisce il proprio contributo lavorativo.



A low-angle, upward-looking photograph of a classical building's interior courtyard. The architecture features ornate facades with multiple windows and decorative moldings. The sky is a clear, bright blue. The image is framed by a thin white border.

MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker

Contatti

MRPBROKER

Michele Rinaldi e Partners Broker

Società a socio unico

CF e P Iva: 11419860967

REA: MI - 2601081

Corso Magenta 10 - 20123 Milano

segreteria@mrpbroker.it

pec: mrpbroker@legalmail.it

www.mrpbroker.it



Associazione
Italiana Brokers
di Assicurazioni
e Riassicurazioni

Desideri ulteriori informazioni?

Scansiona il QR code e visita il nostro sito web



MRPBROKER
Michele Rinaldi e Partners Broker